



Die Mirion Technologies (AWST) GmbH in München bietet Dienstleistungen im Bereich Strahlenschutz und Dosimetrie an. Als amtliche Messstelle führt sie Dosismessungen zur Einhaltung von Grenzwerten des Arbeitsschutzes beruflich strahlenexponierter Personen durch und ist mit knapp zwei Millionen Auswertungen von Dosimetern pro Jahr die größte Messstelle Deutschlands und Europas.

Die Mirion Technologies (AWST) GmbH ist nach ISO 17025 akkreditiert und unterhält ein Sekundärstandard Röntgenkalibrierlabor zur Gewährleistung der Rückverfolgbarkeit aller dosimetrischen Messwerte auf nationale Normale.

In Folge neuer Entwicklungen in der Medizin und Medizintechnik, sowie aufgrund neuer gesetzlicher Rahmenbedingungen entwickelt die Mirion Technologies (AWST) GmbH neue Personendosimeter, welche zum Beispiel unter anderem in der interventionellen Radiologie als Teilkörperdosimeter vermehrt zum Einsatz kommen sollen. In diesen Entwicklungsprojekten werden sowohl die Röntgenkalibrieranlagen als auch Monte Carlo Simulationsmethoden eingesetzt.

Höchste Qualität ist das gesetzte Ziel für jedes unserer MIRION-Produkte.

Die Mirion Technologies (AWST) GmbH mit ca. 70 Mitarbeitern am Standort München ist als Dienstleister für den Vertrieb, das Projektmanagement und die Wartung unserer Strahlungsmessprodukte in Deutschland zuständig. Darüber hinaus stellt unsere Marke Dosimetrics das BeOSL-System her, das die Kernstücke, den BeOSL-Reader und das BeOSL-Dosimeter umfasst. Unser Team arbeitet eng mit unseren Lieferanten, Partnern und den anderen Tochtergesellschaften auf der ganzen Welt zusammen.

Für unser Sales & Marketing Department sucht die Mirion Technologies (AWST) GmbH zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Aktiver Vertrieb von Dosimetrieservice in Deutschland (Zielgruppe: Medizinbranche, aber auch Industrie und Forschungseinrichtungen)
- Vertrieb von Dosimetrieservice in Europa gemeinsam mit lokalen Vertriebspartnern (Bis



zu 50% Reisetätigkeit in Deutschland und Europa)

- Assistierende Tätigkeiten im internationalen Produkt- und Projektgeschäft (z.B. Order Processing, etc.)
- Betreuung und Beratung von Neu- und Bestandskunden
- Unterstützung bei der Angebotserstellung, sowie Nachverfolgung beim Kunden
- Klärung von technischen und vertraglichen Unklarheiten mit den Kunden und mit internen und externen Herstellerwerken
- Koordination komplexer Angebote mit externen und internen Beiträgen
- Abstimmungen mit unseren Partner-Niederlassungen und Repräsentanten in Amerika und Europa
- Datenpflege Kundendatenbank / CRM-System
- Beschaffung von Kenntnissen über den Markt, die Kundenbedürfnisse sowie die Wettbewerbssituation
- Teilnahme an Messen und externen Veranstaltungen
- Sonderaufgaben/ situativ anfallende Aufgaben

Ihr Profil

- Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen/ medizin-/ physiktechnischen Bereich oder ein abgeschlossenes Studium mit technischem/wirtschaftlichen Fokus
- Sie haben bereits Erfahrungen im Vertrieb sammeln können sind routiniert im Umgang mit Kunden und auch in stressigen Situationen belastbar
- Sie bleiben jederzeit ein Teamplayer und haben Freude im Austausch mit vielen Schnittstellen sowohl im Team vor Ort als auch in der Abstimmung mit Kollegen im Ausland und mit unseren Kunden
- Sie verfügen bestenfalls über Erfahrung im Bereich Projektmanagement, haben ein ausgeprägtes technisches Verständnis sowie Interesse und sind sehr geschickt in Ihrer Kommunikation und in Verhandlungen
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse werden vorausgesetzt
- Sie sind sicher in der englischen Sprache in Wort und Schrift.
- Eigenständiges Engagement, Dynamik, Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit, Freude an Verantwortungsbewusstsein und selbständigem Arbeiten runden Ihr Profil ab



Ihre Chancen

- Sie erleben ein engagiertes, kooperatives und freundliches Team, das Sie fordert und fördert
- Sie bekommen eine fundierte Einarbeitung und werden in Ihrer persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung tatkräftig unterstützt
- Sie gestalten in einem innovativen und expandierenden Unternehmen erfolgreich Ihre Karriere
- Es erwarten Sie des Weiteren ansprechende Rahmenbedingungen, eine angemessene Vergütung

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen (per E-Mail) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an:

Mirion Technologies (AWST) GmbH * Frau Sarah Seelos * Otto-Hahn-Ring 6 * 81739 München * sseelos@mirion.com * Tel. 0160 6006 518